

## RECRUTEMENT ENSEIGNANT CONTRACTUEL 2d degré

L'Université Paul Sabatier met en œuvre une politique d'égalité et encourage les candidatures de femmes et d'hommes qualifiés, en excluant toute discrimination.

Poste également ouvert aux personnes bénéficiant de la reconnaissance de la qualité de travailleur handicapé. Pour faciliter la lecture du document, le masculin générique se réfère aussi bien aux femmes qu'aux hommes.

**Référence : CDD/06/TC/CPSI**

### INFORMATIONS GENERALES SUR LE POSTE :

Composante (UFR, Ecole, Institut)	
Nom : IUT TARBES	
Localisation géographique du poste : Département techniques de Commercialisation	
Identification du poste à pourvoir	
Discipline ou CNU : <b>06</b>	
Nature de l'emploi utilisé	<input checked="" type="checkbox"/> ENSEIGNANT CONTRACTUEL
Quotité de recrutement :	<input type="checkbox"/> Temps complet <input checked="" type="checkbox"/> mi-temps
Date de prise de fonction :	01/09/2022
Durée du contrat	1 an
Rémunération selon diplôme	Volume horaire d'enseignement sur la durée du contrat : 192h

### PROFIL

Profil court du poste :

- Enseignements en négociation, relation clients
- Direction des études de la LP Commercialisation des Produits et Services industriels (CPSI)

### ACTIVITES

Principales et associées

Le ou la candidat.e assurera les cours de négociation pour les étudiants de 1ère et 2<sup>ème</sup> année du BUT et s'impliquera dans la SAE du parcours Business Développement et Management de la Relation Client en formation initiale ainsi que pour la formation en alternance (2<sup>ème</sup> année).

Il ou elle participera avec régularité aux conseils de département et pédagogiques. Au niveau administratif, il ou elle assurera la fonction de direction des études de la Licence Professionnelle Commercialisation des Produits et services Industriels avec les missions suivantes (FI, FA):

- Recrutement
- Pilotage des stages, suivi des alternants
- Pilotage des projets tuteurés
- Emploi du temps
- Organisation des conseils pédagogiques
- Réactualisation du programme pédagogique
- Echanges avec les entreprises
- Communication (JPO, salons, etc.)
- Recrutement des intervenants

Le ou la candidat.e sera une personne ressource pour la mise en place d'un parcours technico-commercial au sein de l'IUT de Tarbes.

### COMPETENCES et CONNAISSANCES REQUISES

Négociation, vente  
Ingénierie de Formation  
Connaitre les acteurs de la formation Professionnelle  
Gestion de projets  
Management de l'équipe pédagogique  
Gestion d'une formation

### DIPLÔME(S) exigé(s)

LICNECE + expérience professionnelle

MASTER 2

DOCTORAT

### MODALITÉ DE CANDIDATURE

Le dossier de candidature devra comporter les pièces suivantes :

- Un curriculum vitae
- Une lettre de motivation
- Une copie du ou des diplômes exigés
- Une copie d'une pièce d'identité

doit être transmis uniquement sous format numérique **au plus le tard le 30 mai 2022** au service des ressources humaines et uniquement par mail l'adresse suivante : [service.personnel@liste.iut-tarbes.fr](mailto:service.personnel@liste.iut-tarbes.fr) avec la référence du poste en objet du mail

### CONTACT SUR LE PROFIL

Département d'enseignement :	<b>Département techniques de commercialisation</b>
Nom du chef de département :	<b>Frédérique GIRARD</b>
Tél :	<b>0562444241</b>
Courriel :	<b>Frederique.girard@iut-tarbes.fr</b>