



# Le devenir des diplômé-e-s de DUT Techniques de commercialisation - Tarbes *Promotions 2014-15 à 2016-17*


Université Toulouse III Paul Sabatier - Observatoire de la vie étudiante  
22 avril 2020

# Taux de réponse et profil des répondants

 **413**  
Diplômés

 **312**  
Répondants

 **76**  
Taux de réponse


 **312**  
Répondants de l'analyse<sup>1</sup>

## Sexe

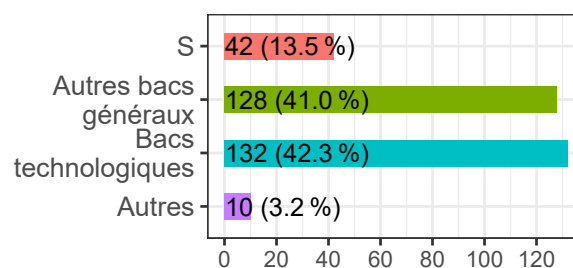
 **168**  
Femmes (54%)

 **144**  
Hommes (46%)

## Nationalité

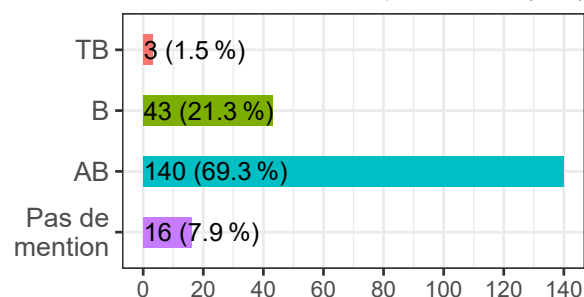
 **4**  
Etrangère (1%)

## Série de bac

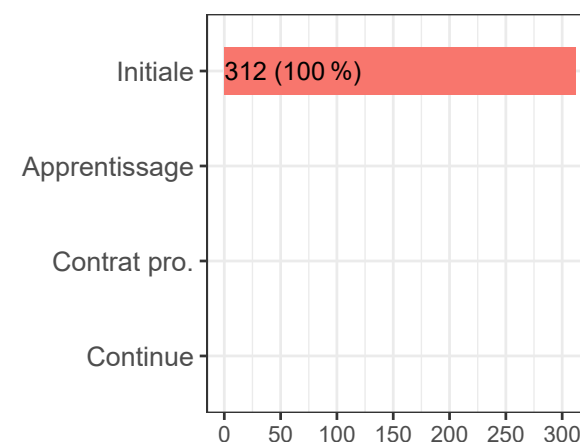


## Mention au bac

Répondants : 202 (65%)



## Régime d'inscription



## Bourse

 **49**  
Taux de boursiers

<sup>1</sup> Seules les répondant-e-s n'ayant pas interrompu leurs études avant le DUT pendant plus de deux ans entrent dans l'analyse.

# Poursuite d'études ou emploi ?



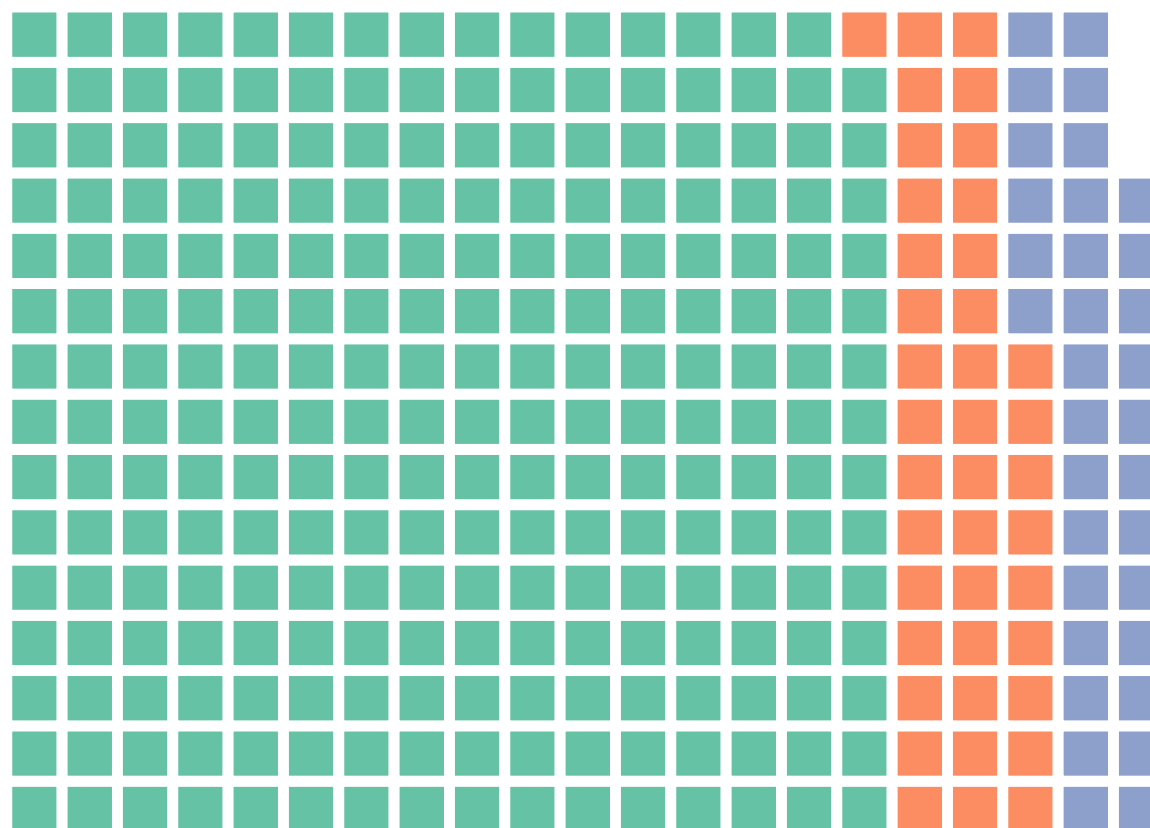
77%  
Poursuite d'études directes



13%  
Reprise d'études



11%  
Vie active durable  
(yc inactifs)



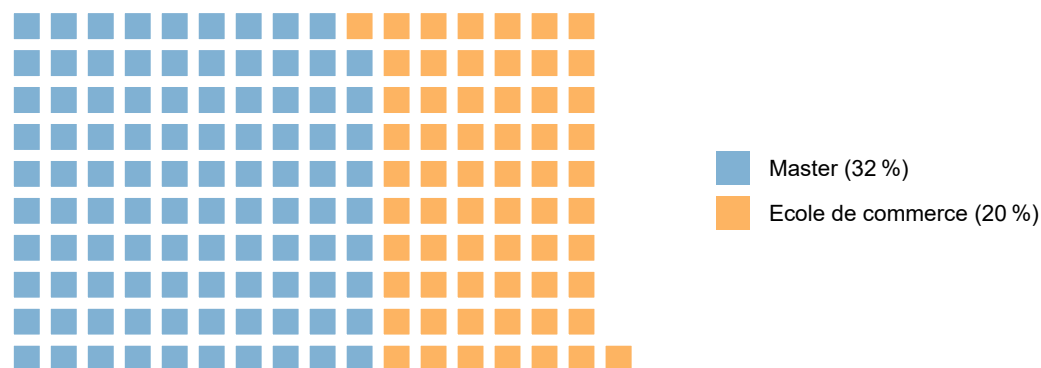
■ Poursuite d'études directe ■ Reprise d'études ■ Vie active durable

# Le dernier diplôme visé après le DUT

**% 52**  
Poursuite à niveau Bac+5

**% 27**  
Poursuite à niveau Bac+3

## Niveau Bac+5



## Niveau Bac+3



## Diplôme de niveau inférieur et autre



# Vie active durable

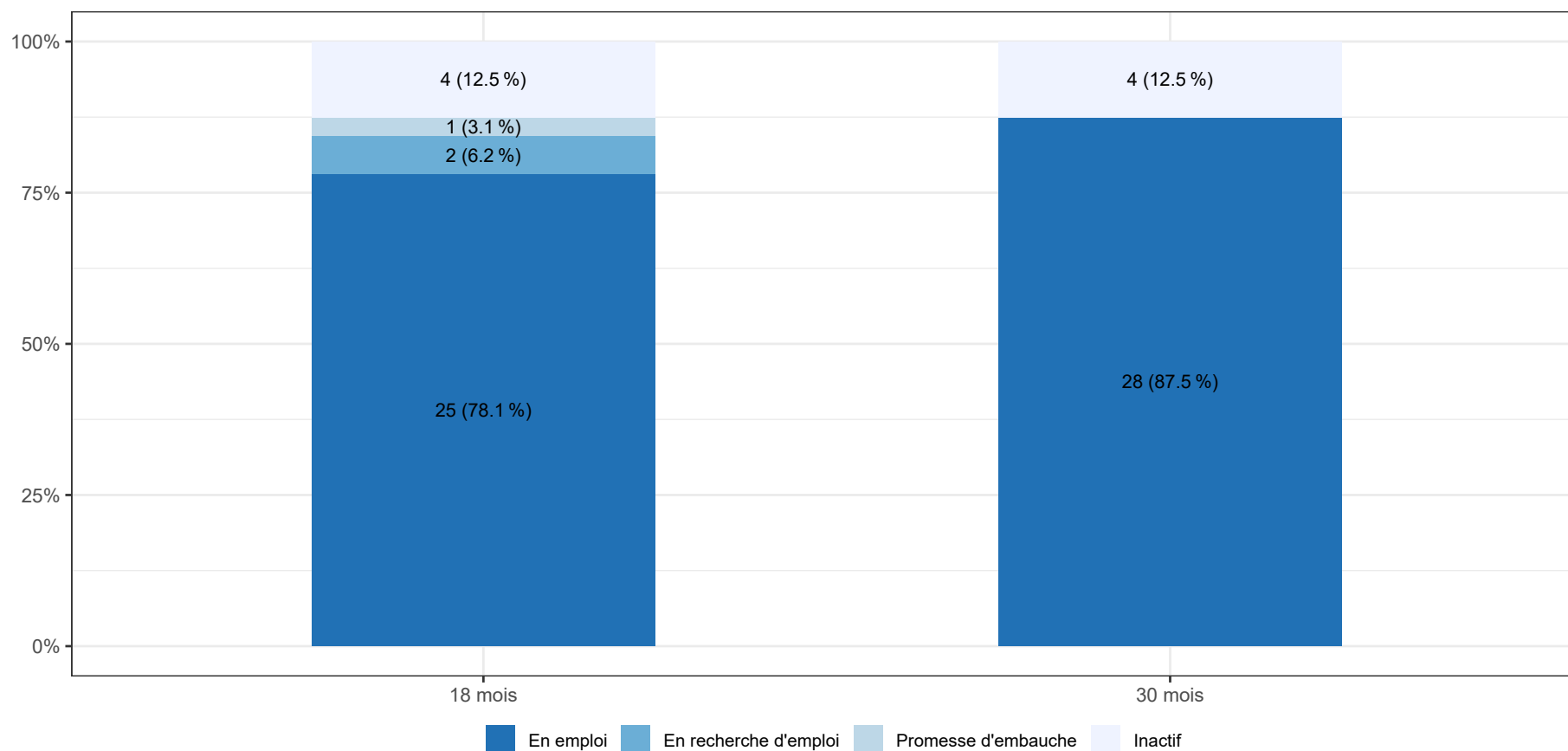


33

Diplômés en vie active durable (11 %)

Les indicateurs d'insertion professionnelle sont calculés à partir des diplômés s'étant présentés immédiatement et durablement sur le marché du travail suite à l'obtention du DUT. Ils n'ont donc pas poursuivi d'études et peuvent inclure des diplômés en inactivité.

## Situation professionnelle à 18 et 30 mois



# Premier Emploi



32

Diplômés ayant occupé au moins un emploi (97)



1

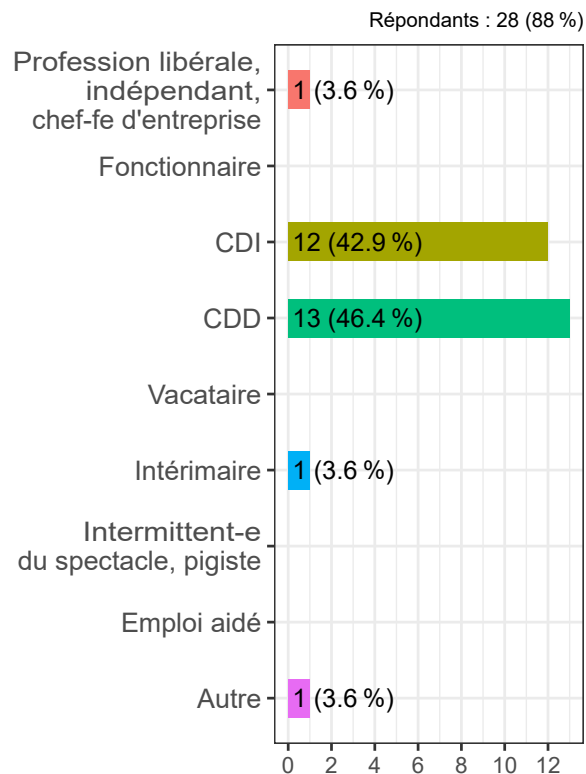
Durée médiane de recherche en mois

## Type de contrat



46

Taux de CDI et assimilés

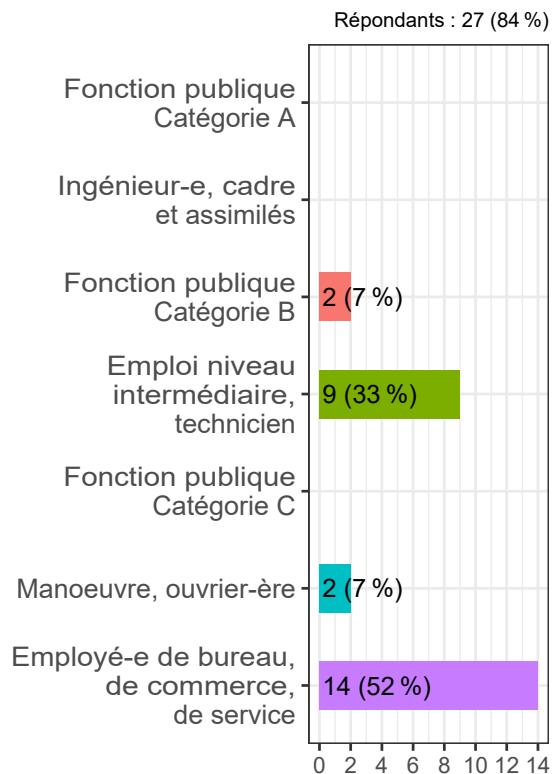


## Niveau d'emploi



41

Taux d'emploi de niveau technicien



## Temps de travail



79

Taux d'emploi à temps plein

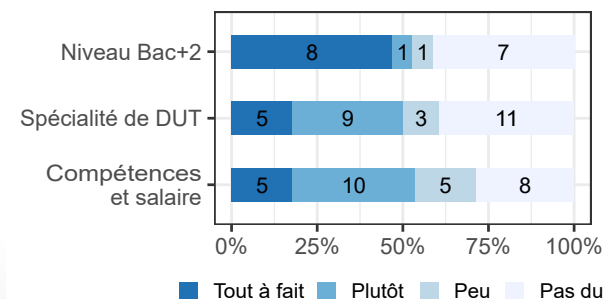
## Salaire



1 350

Salaire net médian<sup>1</sup>

## Adéquation emploi-formation



<sup>1</sup> Primes incluses et pour un emploi à temps plein

# Emploi à 18 mois



25

Diplômé(s) en emploi



89

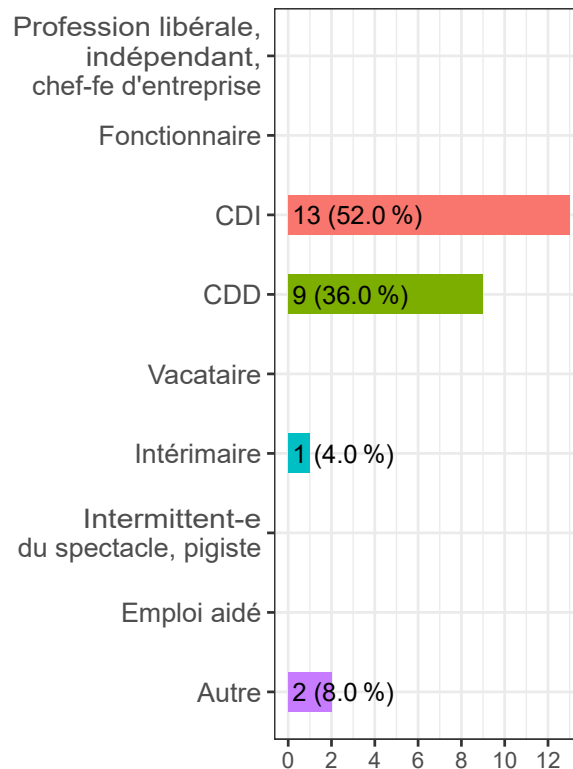
Taux d'insertion professionnelle<sup>1</sup>

## Type de contrat



52

Taux de CDI et assimilés

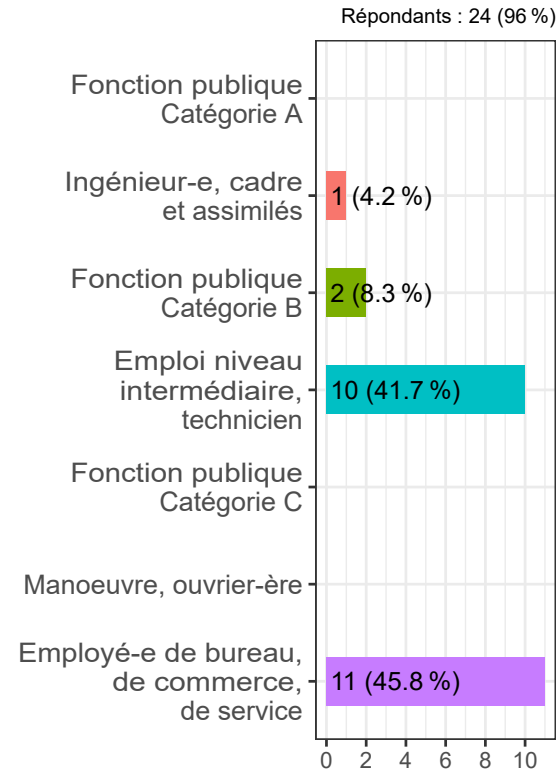


## Niveau d'emploi



50

Taux d'emploi de niveau technicien



## Temps de travail



84

Taux d'emploi à temps plein

## Salaire



1 600

Salaire net médian<sup>2</sup>

<sup>2</sup> Primes incluses et pour un emploi à temps plein

<sup>1</sup> Diplômés en emploi / (Diplômés en emploi ou en recherche d'emploi)

# Emploi à 30 mois (1)



28

Diplômé(s) en emploi



100

Taux d'insertion professionnelle<sup>1</sup>

## Type de contrat



78

Taux de CDI et assimilés

## Niveau d'emploi



46

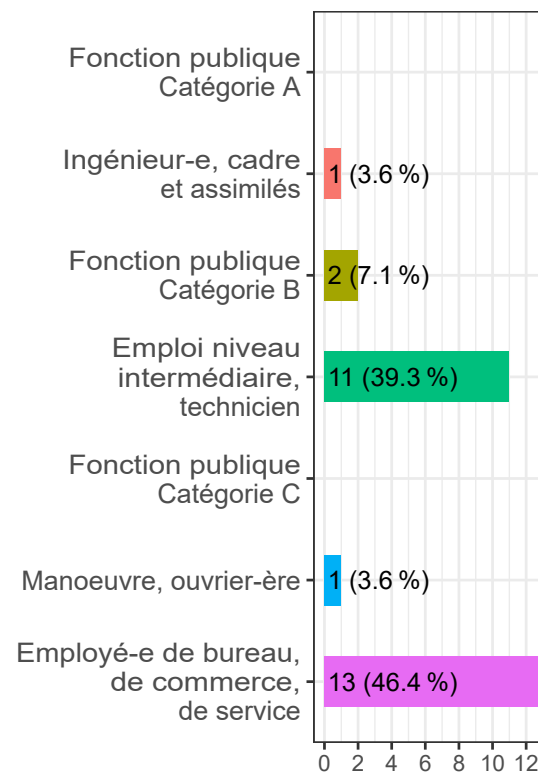
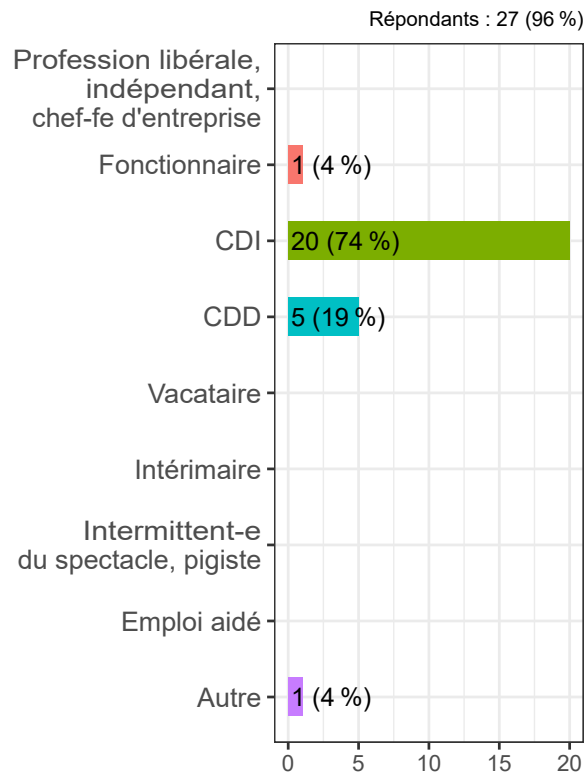
Taux d'emploi de niveau technicien

## Temps de travail



93

Taux d'emploi à temps plein



## Salaire



1 742

Salaire net médian<sup>2</sup>

<sup>2</sup> Primes incluses et pour un emploi à temps plein en France

<sup>1</sup> Diplômés en emploi / (Diplômés en emploi ou en recherche d'emploi)



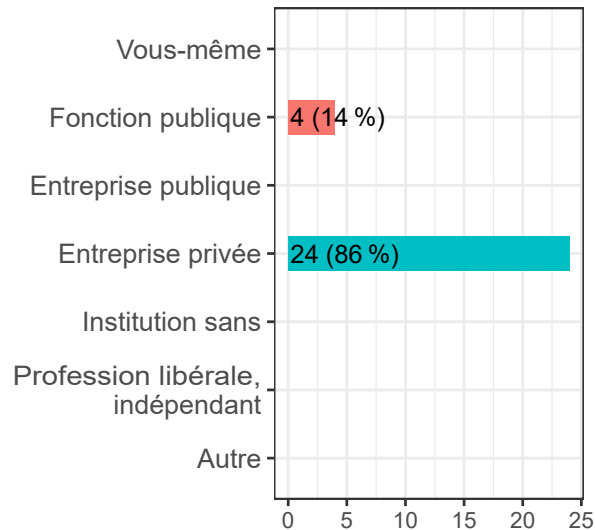
# Emploi à 30 mois (2)

## Intitulé et missions du poste

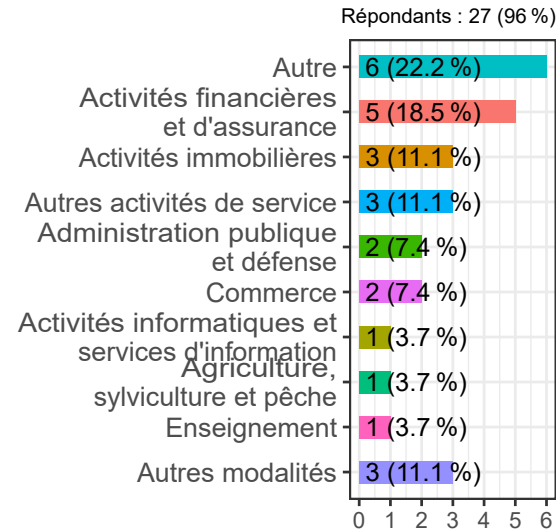
- **Conseillé clientèle particuliers:** Conseiller clientèle
- **Conseiller d'accueil:** Accueillir le client, réception des fonds, répondre au téléphone
- **Magasiner préparateur commande:** Prépare les commandes pour les livreurs
- **Consultant et formateur:** Visite d'agences et ateliers d'architecture, design, architecture d'intérieur... afin de mettre en place des process de dessin et savoir utiliser les outils de dessin 2D & modeling 3D.
- **Commercial:** Fidéliser la clientèle -Suivi client -Démarchage
- **Fonctionnaire de police:** Protéger et Servir
- **Négociateur immobilier:** Responsable du service transaction
- **Conseiller clientel:** Commerce -Conseil clientel
- **Conseiller d'accueil:** Accueil clientèle, prise de rdv, gestion fiduciaire
- **Technico-commercial export:** Import/export -Gestion relation client et fournisseur - Commandes/offre/livraison
- **Assistante bancassurance:** Aide agence -Tâches administratives
- **Assitant d'Education:** Administratif, aide aux devoirs, surveillant.
- **VRP en agricole:** Prospection, prise de rdv, vente, proposition financement et assurance - Négociations directe avant le client
- **Technico-commercial:** Etablir des devis -Chercher les articles souhaités -Etablir des accusés de réception client
- **Conseillé technico-commercial:** La recherche de nouveaux clients et la pérennisation des anciens ainsi qu'un chiffre d'affaire minimum à respecter par mois.
- **ADMINISTRATEUR DES VENTES:** RDV clients fournisseurs, commandes, clients solvable, gestion des stocks, trouver les transports
- **Agent d'opération commercial:** Vente, commerce
- **Conseiller en assurance**
- **Chargé de clientèle:** Service à la clientèle et gestion administrative.
- **Assistant de projet:** Assistance et soutiens à des jeunes pour reprendre confiance en eux.
- **Sécurité incendie:** Autonomie et rigueur???
- **Vendeur:** Conseil client -Travail en équipe -Vente -Formation multi produits
- **Gestionnaire immobilier:** Gestion locative -Transaction -Location -État des lieux -visite - dossier de vente
- **Gendarme:** Protéger et servir, enquête.
- **Technicien skiman:** Location et entretien de skis
- **Conseiller de vente chez Bouygues Telecom:** Conseiller les clients et vendre les produits Bouygues Telecom
- **Gendarme:** Protéger et servir

# Emploi à 30 mois (3)

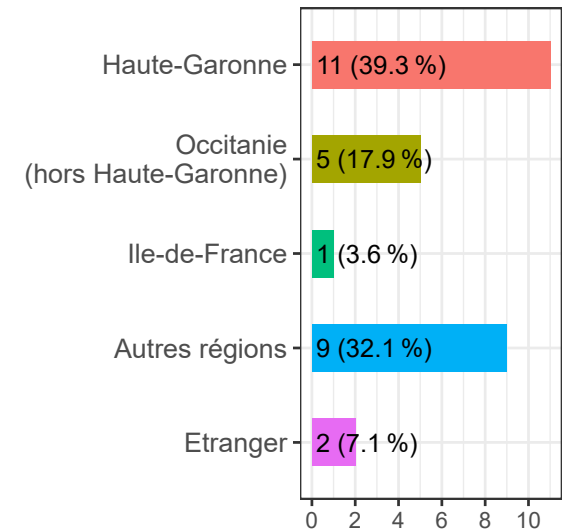
## Type d'employeur



## Secteur d'activité



## Localisation



## Adéquation emploi-formation

